

Allt växer.
Skogen.
Kapitalet.
Kunskapen.



Betalplan.
Med ränta.



Allt växer.

Att ta hand om och utveckla en skog kan ge god tillväxt, bra inkomster och ökad livskvalitet. På Stora Enso är vi övertygade om att det blir både roligare, tryggare och mer lönsamt att äga skog med kunskap och struktur. Därför erbjuder vi smarta tjänster som ger dig koll på hela ditt innehav samt goda möjligheter att utveckla flera värden i din skog. Många skogsägare väljer exempelvis att innehålla delar av sin likvid i vår betalplan och får därigenom en stabil ränteutveckling på sina skogspengar – varje dag, året om.

Du är alltid välkommen att vända dig till oss för råd och tips om allt inom skogsägande – från en skogsägare till en annan.



Avverka och få dubbel ränta.

Att erbjuda betalplan är inte unikt. Det unika i vår betalplan är att du får ränta på pengarna.

Om du inte har behov av dina pengar direkt vid avverkning är en betalplan hos oss en trygg placering som dessutom ger dig en stabil ekonomisk tillväxt, i en takt som säkerligen är högre än det avverkningsmogna skogsbeståndet skulle ha gett. Med betalplanen kan du tryggt se pengarna växa med bra ränta, samtidigt som du ger ny växtkraft till en ny generation ungskog – det ger dig dubbel tillväxt!

Betalplanen anpassas på det sätt som är bäst för dig – med en jämn fördelning med utbetalningar varje år eller större utbetalningar vid färre tillfällen. Du bestämmer.

Nya möjligheter i din skog.

I skogsbruksplaner finns ofta skogsbestånd som inte har någon åtgärd alls. När du avverkar mogen skog och ersätter den med yngre, snabbt växande bestånd kan du ytterligare öka värdet på din fastighet. Värdetillväxten i din mogna skog är oftast låg – den kan till och med vara negativ eftersom mogen skog riskerar att drabbas av rötangrepp och vindfällan.

Låt skogslikviden stå obeskattad i upp till tio år.

Många skogsägare betalar allt för mycket skatt vid en slutavverkning. Att fördela ut intäkten över flera år är ett sätt att minska den totala skatten. Där är vår tjänst betalplan ett perfekt verktyg. Med betalplan delas likviden från försäljningen upp på minst två år och du får ränta på hela den avsatta likviden, före beskattning. Genom att nyttja dina avverkningsmöjligheter och använda betalplan med ränta kan du låta likviden stå obeskattad hos oss i upp till tio år till en bra avkastning.

Dags för generationsskifte i skogen?

Då är det, i många fall, skattemässigt fördelaktigt att avverka mogen skog innan den lämnas över till nästa generation. Som aktiv pensionär har du ofta större möjlighet till en betydligt lägre beskattning på intäkter från skogen än generationen som kommer efter. Därmed kan du också lämna över växande ungskog med stor framtidspotential till generationen efter dig.



5 enkla steg.



Här beskriver vi i fem enkla steg hur du går tillväga för att få ut mer av din avverkning.

1.

Ta beslut om avverkning

Skog som står för länge riskerar att minska i värde. Särskilt när den löper risk för skador av röta torka, insekter, snö eller storm. Avverka dina mogna skogsbestånd i rätt tid innan du börjar förlora pengar.

2.

Kontakta oss!

Gå igenom vilka av dina bestånd som är mogna för avverkning och har högst prioritet, din virkesköpare hjälper dig gärna.

3.

Slutför avverkningen

När avverkningen är klar och virket är inmätt fastställs likvidens storlek. Fördela utbetalningarna när du har mest behov av dem eller räknar med att göra investeringar i fastigheten. Kanske har du behov av en del nu och en del om några år? Då är en Betalplan ett utmärkt verktyg för dig!

4.

Teckna Betalplan med ränta

När du vet hur du vill göra fördelningen så tecknas en Betalplan med ränta i samband med slutredovisningen. Räntan bestäms utifrån hur många år du väljer att innehålla din likvid.

5.

Bestäm när du vill ha dina pengar

Räntan på den obeskatade likviden beräknas från och med datumet på avtalet. Räntan utbetalas en gång per år och kan täcka kostnader för återbeskogning, väginvesteringar eller röjning. Eller varför inte låta räntan ge dig en guldkant på vardagen?



Visste du att

Du kan sätta av hela likviden till en betalplan, till skillnad från ett skogskonto där du enbart kan sätta av 60 procent. Räntan på betalplanen är ett bra bidrag till den skogsvård som uppstår efter avverkning. Du kan alltså starta om med en ny skog som ger dig ännu högre avkastning, och framförallt: risken minskar att skogen torkar, drabbas av röt- eller stormskador.

”Vi vill att både skogen och pengarna ska växa.”

Maria “Maja” Janson, virkesköpare på Stora Enso Skog samt skogsägare.

Berätta om ditt jobb hos Stora Enso Skog.

Jag träffar massor av härliga markägare i mitt dagliga jobb som virkesköpare. Min roll är att ge råd och hjälpa till med planering av skogliga aktiviteter såsom plantering, röjning, gallring, avverkning samt upprättande av betalplaner. Mina kollegor och jag ser i skogsbruksplanerna att det finns mycket mogen skog hos våra markägare. Det finns olika skäl till varför skogsägare ibland drar sig för att göra en avverkning. Allt ifrån att man inte behöver pengarna just nu till mer känslomässiga skäl. Den mogna skogen kanske är en fin rekreationsskog som man har vandrat runt i sedan man var barn och då blir det stor skillnad efter en avverkning. Det finns också en lite förlegad syn om att skogsägare avverkar just när de behöver pengar. En del kanske inte vill skicka sådana signaler till omgivningen. Så ska ingen behöva tänka tycker jag. På Stora Enso ser vi helst att man ska utgå från skogens bästa och avverka mogna bestånd i rätt tid för skogen, inte när man har behov av pengar. Behöver man inte pengarna direkt så är vår betalplan ett jättebra upplägg för att kunna sätta undan virkespengarna och få ränta på dem.

När och för vem är betalplan med ränta rätt val?

Betalplaner har funnits länge och är en bra möjlighet att fördela ut större intäkter över mer än ett enskilt år. Hos oss har man också den unika möjligheten att få ränta på inestående pengar, och räntan stiger med tiden. En betalplan kan vara en bra lösning för de flesta skogsägare. Det gäller bara att tänka till och planera lite framåt, kanske tillsammans med familjen, nästa generation eller sitt skogsföretag. Det är också bra att stämma av mot skogsbruksplanen och se vilka skogliga åtgärder man kommer att ha behov av, exempelvis återbeskogning, markberedning, plantering, röjning eller bygge av en skogsbilväg. På så sätt

kan man planera utbetalningar från betalplanen för att täcka kostnaderna för dessa.

En del väljer att planera upplägget av sin betalplan för sin pension. Om man exempelvis vet att man ska gå i pension om fem år, då kan man välja att planera utbetalningar från första pensionsåret och framåt. Det kan bli en jättebra tillskott till pensionen.

Har man en tjänsteinkomst kan det också vara fördelaktigt att teckna en betalplan utifrån sin privata skattesituation.

”En del väljer att planera upplägget av sin betalplan för sin pension. Det kan bli ett jättebra tillskott till pensionen.”

Hur går det till rent praktiskt?

Det kan tyckas vara lite krångligt att upprätta en betalplan, men det är egentligen ganska enkelt. Mina virkesköparkollegor och jag hjälper gärna till med att jämföra olika upplägg utifrån individens behov och önskemål. En annan fördel med vår betalplan är att den är flexibel så att olika delägare kan välja olika upplägg. Här kan man låta de individuella behoven styra. När betalplanen löper ut kan man också välja att sätta av pengarna på ett skogskonto för att ytterligare skjuta fram beskattning.

Min familj och jag har en själva gård och en del löpande utgifter för skogsvård. Vi har upprättat en betalplan där vi har valt att få utbetalningar årligen för att täcka investeringarna.

”Vi ser helst att man ska utgå från skogens bästa och avverka mogna bestånd i rätt tid för skogen, inte när man har behov av pengar.”



Vi tar borrprov för att åldersbestämma och göra naturvärdesbedömningar på varje skogsbestånd. Man ser tydligt när man borrar i mogen skog att tillväxten har varit bra under de första femtio åren eller så. Sedan kan årsringarna för följande tjugo år rymmas på bara en centimeter i tillväxt. Då förstår man att skogen är mogen och att tillväxten har avtagit. Det är bättre att avverka och få ekonomisk tillväxt i en betalplan med ränta. Då kan du också planera in för att täcka kostnaderna för första plantröjningen av en ny, växande skog.

Att se borrkärnan brukar vara en aha-upplevelse för en del skogsägare; det blir så tydligt att skogen inte har vuxit på ett par decennier.

På borrkärnan ser man också när skogen har gallrats. Då blir årsringarna bredare eftersom trädet har fått mer ljus och näring. Hela trädets historia kan läsas i årsringarna.



Så fungerar betalplan med ränta.



Hela likviden vid en avverkning kan avsättas till en betalplan och generera ränta. Här får du ränta på oskattade medel jämfört med de flesta andra investeringsformer där pengarna först beskattas.



Räntan baseras på aktuell ränta vid avräkningstillfället och antal år likviden binds på. Se aktuella räntor på storaensoskog.se. Stora Enso står som garant för avsatt virkeslikvid.



Pengarna går att sätta av till skogskonto efter att betalplanen löpt ut för att ytterligare skjuta upp beskattningen.



Vid uttag beskattas räntan som inkomst av näringsverksamhet under året.



Vid ett eventuellt dödsfall finns pengarna tillgängliga för dödsboet utan uttagsavgift.



Lägsta insättning samt uppdelning per år är 10 000 kr, på minst två år. Det innebär att minsta avräknat belopp är 20 000 kr.



Kapitaliserad ränta betalas ut i januari varje år, och kan inte återinsättas.



Betalplanen är personlig och flexibel. Om två delägare avverkar kan en av dem ta ut hela sin andel medan den andre kan göra en avsättning till betalplan med ränta.



Betalplanen kan endast användas när skog säljs på rot som avverkningsrätt.



Förtida uttag medges med vissa restriktioner:
– Ett uttag per år, alltid minst hela nästkommande utbetalning.
– Förtida uttag måste aviseras minst 30 dagar innan utbetalning.
– Avgift för förtida uttag är 4 procent av uttagsbeloppet eller minst 1000 kr.

6 goda skäl för att välja Stora Ensos betalplan med ränta.

1. Tillsammans bidrar vi till en hållbar framtid.

Skogen och skogsråvaran har en självklar plats i ett hållbart samhälle. Genom att bruka din skog bidrar du med råvara till omställningen till fler förnybara produkter istället för fossila material.

2. Bra avkastning på skogen.

Även om den mogna skogen skulle ha växt ytterligare något tar du ingen risk genom att avverka den nu. Du får ändå en god avkastning på ditt kapital genom betalplan med ränta, samtidigt som du kan nyplantera och öka tillväxten på din skogsfastighet ytterligare. Effekten blir dubbel förräntning på din skog.

3. Ränta på obeskattade medel.

Tänk på att räntan du får är på den obeskattade likviden. Om du investerar intäkten på annat sätt måste den först skattas fram, vilket gör det räntegrundande beloppet avsevärt mindre.

4. Maximerad skogspotential.

Mogen skog löper risk att drabbas av rötangrepp, vindfällen och skadeinsekter i större utsträckning än växande skog, vilket gör att den minskar i värde. I mogna skogar är det också viktigt att tänka på utvecklingen av naturvärden. Plantera nytt och se till att du nyttjar hela potentialen i din skog.

5. Vassare än skogskonto.

Hos oss får du ränta på hela virkeslikviden, istället för endast 60 procent som på ett skogskonto. Dessutom tål vår ränta att jämföras.

6. Skattemässiga fördelar.

Skogsskattelagstiftningen ger möjlighet att skatta fram avverkningsintäkter på ett förmånligt sätt. Använder du vår tjänst betalplan med ränta kan du dessutom samordna intäkter och utgifter i tid, så att de passar dig och dina behov. Under tiden får du ränta på dina oskattade pengar.



”Hemma på skogen.”

Göran Ryman,
pensionerad skogsägare
i sydvästra Dalarna.

Berätta om din skog och relationen till den.

Jag övertog skogen från min far och mor 1990. De hade i sin tur ärvt skogen av min morfar. Han ägde skog som låg utspridd över flera skiften, men lyckades på något sätt göra ett byte med Grycksbo pappersbruk så att all hans skog blev till ett enda stort skifte.

Skogen är frihet för mig. Jag kan sätta mig på en stubbe och dricka kaffe. Det finns inga tider att passa i skogen. Om jag har varit ute och röjt en dag så ser jag så tydligt resultat av mitt arbete – hur bra det blev. Det är skönt.

Jag har levt med skogen, det är mitt andra hem. Ibland känns det som om det händer ganska lite i skogen över tid. Men nu har vi gallrat i den skog som jag var med och planterade 1990. Då insåg jag att tiden går ganska fort ändå. Jag kan tänka tillbaka på planteringar som pappa och jag gjorde tillsammans. Det finns mycket minnen i skogen.

Ni genomförde ett generationsskifte för ett par år sedan – hur gick resonemanget inom familjen?

Vi började diskutera generationsskiftet för flera år sedan. En sådan process måste få ta lite tid. Först var det meningen att pojken, Pär, skulle ta över alltihop och köpa ut sin syster Linnea. Det skulle ha blivit en stor affär för honom och vi blev rekommenderade att inte välja den lösningen. Som tur var så finns det en väg genom skiftet som delar av fastigheten ganska naturligt mitt i. Så nu har Pär skogen på ena sidan vägen och Linnea på den andra sidan.

Min utgångspunkt i diskussionerna kring generationsskiftet var att barnen aldrig ska behöva bli osams över frågor som rör skogen. Jag har sett lösningar där barnen får arva i lag, men det blir inte alltid bra. Jag tror att det kan vara svårt att äga en skogsfastighet ihop. Idag är jag jättenöjd med den uppdelningen vi har fått till. Det känns skönt att kunna lämna över på ett bra sätt – det är en del i processen med att äga skog på något vis. Nu kan jag ju fortsätta att vara i skogen så länge jag

vill. Det hade kanske inte gått om jag hade behövt sälja.

Jag minns när jag fick ta över skogen. Visst var det förknippat med en känsla av ansvar och viss osäkerhet också faktiskt. Men jag har aldrig ångrat det.

Du valde att lägga upp en betalplan före ägarskiftet. Hur resonerade du då?

Jag har ju gett skogen till mina barn. Min fru Stina och jag ska ju klara oss även utan skogen. Jag gjorde en ganska stor slutavverkning på fastigheten innan generationsskiftet. Det passade bra eftersom det fanns mycket gammal skog. De pengar jag fick placerade jag i en betalplan med ränta hos Stora Enso. Jag har lagt en plan med några utbetalningar längs vägen under tio år. Det känns väldigt bra att pengarna står på banken och ger ränta samtidigt som skogen som jag planterade efter avverkning står och växer.

I samband med generationsskiftet kunde även barnen avverka en del mogen skog och placera i egna betalplaner. Det är ju en fördel att ha kapital för skogliga åtgärder när man tar över något nytt.

Vad gör du i skogen nu för tiden?

Jag är fortfarande ute mycket – röjer, planterar och hugger ved. Och så har jag ju jakt som intresse. Tidigare orienterade jag mycket också. Hela familjen orienterade faktiskt.

Jag fortsätter som tidigare egentligen. Det kommer jag att göra så länge jag kan. Och barnen är såklart nöjda med att jag hjälper till och delar med mig av den kunskap jag samlat på mig om skog.

När jag var i 40-årsåldern valde jag att jobba 80 procent för att ha en veckodag i skogen. Det var ett av mina bästa beslut någonsin. Jag jobbade åt Stora Kopparberg (senare Stora Enso) i nästan 30 år, varav de 10 sista åren var som entreprenör. Då kunde jag tillbringa ännu mer tid i skogen. Hemma på skogen, som jag säger.

Pär Ryman,
byggnadsingenjör
och skogsägare i
sydvästra Dalarna.

”Plantorna jag satte med farfar är nu träd i min egen skog.”

Du äger skog som funnits i släkten länge. Hur är det?

Pappa – Göran – funderade över generationsskiftet ganska länge. Slutresultatet blev att min syster Linnea och jag fick ta över skogen för några år sedan. Vi håller fortfarande på och lär oss mer om hur man sköter skogen på ett bra sätt, inte minst med tanke på de klimatfrågor som lyfts i många sammanhang just nu. Det är ett stort ansvar och det är skönt att ha pappa till hands att fråga.

Min farfar jobbade också i skogen. Jag minns att jag som barn fick vara med honom när han körde skogsmaskin och planterade träd. Just de träden som jag planterade med farfar står ju kvar där idag. De har vuxit till sig bra. Jag har barn själv som också får vara med i skogen. Så det här med att skapa minnen från skogen för nästa generation går vidare.

Det känns kul att min syster och jag har fått ta över skogen. Vi äger varsitt skifte, men är i samma sits som ganska nyblivna skogsägare. Vi lär oss tillsammans och av varandra. Jag tycker att det är skönt att vara i skogen och uppleva årstiderna. Det är så stor skillnad mellan vår, sommar, höst och vinter.

Vilka fördelar har betalplan med ränta för dig?

Sedan jag tog över skogen har jag hunnit göra två slutavverk-

ningar i skogen. Det är inte så ofta som man gör en slutavverkning så det är bra att kunna dela upp intäkterna över tid. Jag har en tjänsteinkomst från mitt jobb som byggnadsingenjör. Därför blir det, rent skattemässigt, väldigt bra att kunna teckna en betalplan och på så sätt fördela ut inkomsten från skogen. Det är en stor fördel för mig. Jag har valt att försöka planera utbetalningarna från betalplanen för att kunna täcka framtida skogsvårdsbehov.

Framåt kan jag tänka mig att växla över och jobba mer i skogen. Att leva på det som skogen ger och att hitta en kombination mellan kontoret och skogen som fungerar bra.

Du funderar kring skogsbruket och klimatet, hur tänker du där?

Jag har mycket funderingar kring det här med att göra rätt miljömässigt i skogen. Även i mitt jobb på arkitektkontor kommer frågan upp om hur vi ska tänka kring att bygga med trä; hur hållbart det är ur olika aspekter. Åsikterna går isär och ämnet känns krångligt. Hur gör man rätt? Jag tycker att skogsindustrin behöver jobba mer med klimatfrågan och kommunicera tydligare.



Stora Enso Skog AB
Besöksadress: Åsgatan 22
791 80 Falun
Telefon växel: 01046-40 000
www.storaensoskog.se

THE RENEWABLE MATERIALS COMPANY